

価値会
保険研究

代理店経営セミナー

来月5日に開催

保険価値研究会は、11月 東京・霞が関の東京倶楽部
5日午後2時～4時30分、ビルディング6階、ベクト

ルセミナールームで、代理店経営セミナー「保険代理店の『情報提供型の営業』実践セミナー」を開催する。

同セミナーでは、これから求められる保険代理店像として、「顧客に選ばれる保険代理店」を目指すために必要だと思われる内容を実践例を通じて紹介する。

具体的には、第1部では「なぜ、保険営業に『発想の転換』が必要なのか」のテーマに顧客・業界・時代変化から解説する。第2部は「発想の転換に必要な3つの視点とは」と題し、情報提供型の営業で成果を挙げるために必要なことなどを解説する。第3部では、保険営業の発想の転換がもたらした成果事例として実践事例によって紹介。第4部では「お客に選ばれる、保険代理店になるために必要なこと」を説明する。

定員は30名。参加費は5000円。問い合わせ、申し込みはブレインマークス（TEL03-5284-3816）まで。